

AWS Cloud Essentials for Business Leaders

Código: AWS-011

Propuesta de Valor: AWS (AMAZON WEB SERVICES)

Duración: 4 Horas



Este curso está dirigido a líderes empresariales que buscan una comprensión general de los conceptos fundamentales de la informática en la nube. Descubra cómo una estrategia en la nube puede ayudarlo a alcanzar los objetivos comerciales. El curso se sumerge en el valor empresarial de la nube a través de ejemplos de clientes, explorando las tendencias del sector, y el Cloud Value Framework, que lo ayuda a comprender el valor empresarial de crear en AWS al evaluar el costo y el impacto del valor.



AUDIENCIA

- Propietarios de la línea de negocio
- Líderes de TI
- Ejecutivos



PRE REQUISITOS

- No tiene requisitos previos.



OBJETIVOS

- Explicar el papel de la tecnología de la información (TI) en una organización para la transformación empresarial
- Explicar la propuesta de valor para el cliente por usar la nube en todas las industrias
- Definir las características clave de la computación en la nube
- Explicar el modelo de negocio de la nube
- Identificar las prácticas clave de seguridad de la computación en la nube
- Enmarcar el valor comercial de la nube utilizando el marco de valor de la nube



CERTIFICACIÓN DISPONIBLE

- Certificado oficial de **AWS**.



CONTENIDO

1. INTRODUCCIÓN AL CURSO

2. TECNOLOGÍAS DE LA INFORMACIÓN PARA LA TRANSFORMACIÓN EMPRESARIAL

2.1. ROL DE TI EN UNA ORGANIZACIÓN PARA LA TRANSFORMACIÓN EMPRESARIAL

2.2. BREVE HISTORIA DE TI

2.3. ENFOQUE HEREDADO DE TI

2.4. QUÉ IMPULSA A LOS CLIENTES A PASAR DE LA INFRAESTRUCTURA TRADICIONAL A LA NUBE

3. COMPUTACIÓN EN LA NUBE

3.1. DEFINIR COMPUTACIÓN EN LA NUBE

3.2. CARACTERÍSTICAS CLAVE DE LA TECNOLOGÍA EN LA NUBE

3.3. EL MODELO DE NEGOCIO EN LA NUBE

3.4. PRÁCTICAS CLAVE DE SEGURIDAD DENTRO DE LA NUBE

4. VALOR COMERCIAL DE LA NUBE

4.1. LA PROPUESTA DE VALOR PARA EL CLIENTE

4.2. IDENTIFICAR QUIÉN ESTÁ UTILIZANDO LA COMPUTACIÓN EN LA NUBE

4.3. TENDENCIAS INDUSTRIALES

4.4. EJEMPLOS DE CLIENTES

5. EL MARCO DE VALOR DE LA NUBE

5.1. INTRODUCCIÓN AL MARCO DE VALOR DE LA NUBE

5.2. AHORRO DE COSTES

5.3. PRODUCTIVIDAD DEL PERSONAL

5.4. RESILIENCIA OPERATIVA

5.5. AGILIDAD EMPRESARIAL

6. ACTIVIDAD DE VALOR COMERCIAL

6.1. USANDO UN ESTUDIO DE CASO DE UN CLIENTE FICTICIO, REVISAMOS Y APLICAMOS LAS LECCIONES APRENDIDAS DEL CURSO



BENEFICIOS

- Al finalizar el curso, los participantes podrán definir y explicar el modelo de negocio de la nube y la propuesta de valor para el cliente.